Apresenta

be connected

Plataforma Digital Global

um projeto de

Belgian Chambers
Federation of Belgian Chambers of Commerce

A Be.connected é uma plataforma que foi criada considerando os Desafios Digitais que, tanto as Pequenas e Médias Empresas, como as Câmaras de Comércio, enfrentam nos dias de hoje.

Câmaras do Comércio

⇨ Diferentes expetativas dos membros (empresários millenials)
⇨ Diferente comportamento dos membros (networking)
⇨ Aumento da concorrência por alternativas online (EUA/ Ásia)

Pequenas e Médias Empresas

⇨ Baixos níveis de capacidades digitais e adaptação tecnológica
⇨ Apenas 14% das PME exportam (indicador para crescimento e inovação)
⇨ Falta de confiança nas atuais plataformas digitais (fake news)

As PME perguntam-se qual a melhor plataforma para fazer o seu negócio crescer, enquanto as CC se questionam se são uma das hipóteses ou uma ajuda no processo decisório.

O que é a Plataforma be.connected?

⇨ Uma nova estratégia de negócio desenhada para Pequenas e Médias Empresas.

⇨ É uma plataforma online de Matchmaking (generating business leads) desenhada para ajudar empresas a expandir o seu negócio através de uma rede de contactos, num ambiente seguro e confiável.

⇨ É um projeto da Federação das Câmaras Belgas, desenvolvido pela TIAO, onde estão inscritas Câmaras de Comércio de todo o Mundo e outras Associações, comerciais e empresariais.

⇨ Estão registadas cerca de 9000 membros das várias Câmaras, o que significa um aumento de 400% relativamente a 2018 (dados de 27 de fevereiro).

⇨ Esta Plataforma já conta com a presença de mais de 20 Câmaras do Comércio, à data.

Vantagens

⇨Crescimento:
As oportunidades publicadas vão ser visíveis para empresas relevantes numa rede internacional. Substitui os métodos tradicionais de angariação de parceiros comerciais (feiras, missões).

⇨Eficiência:
Terá assistência das CC que auxiliam no contacto e a encontrar potenciais parceiros de negócio. Facilitação das transações entre membros que se "encontraram" através da Plataforma.

⇨Confiança:
Acesso a uma rede internacional de membros certificados pelas CC, que garantem a existência e identidade de cada membro.

User Tools

⇨ Possibilidade de procurar e contactar outras empresas, fornecedores, investidores, entre outros, e marcar reuniões B2B com o objetivo de conseguir oportunidades de negócio e parcerias.

⇨ Pesquisar e publicar oportunidades de negócio, com o apoio das CC.

⇨ Aceder à Kompass database, a maior fornecedora de dados comerciais e empresariais e ainda comprar outras bases de dados.

Processo de Adesão através da CCLBL

1. Envio de dados sobre as empresas.
2. Processamento dos dados para gerar convites únicos por link.
3. Envio de link pessoal para cada um dos membros.
4. Os membros recebem o link e acedem à página.
5. Criam a sua password e podem aceder à plataforma.

Home page be.connected

Condições Comerciais

A CCLBL será a moderadora entre a Plataforma e as Empresas e Associações aderentes.

⇨ Membros da CCLBL: Gratuito durante o primeiro ano para as 50 primeiras Empresas que se inscreverem. Fee anual até 50€

⇨ Não membros CCLBL: possibilidade de 1 mês de experiência gratuita. Fee anual de 100€

Resultados

⇨ 35-40 novas oportunidades/mês
⇨ Mais de 20,000 visitas/mês
⇨ A taxa de sucesso das oportunidades está a crescer

1. 1 em cada 2 utilizadores posta uma oportunidade

2. Em média, 20 visualizações internas e 120 externas (origem nas Redes Sociais) por oportunidade

3. 25% das oportunidades geram 1 ou + seguimentos

Veja o vídeo!

CLIQUE AQUI PARA SE INSCREVER!

Para mais informações contacte-nos!

E-mail: info@cclbl.com
Tlf.: 919 547 454
Site: **www.cclbl.com**